



# NE

*Faith,  
Family,  
Parish*

BUILDING OUR FUTURE IN CHRIST

## PREGUNTAS FRECUENTES



### ***¿Por qué la campaña hace énfasis en las promesas?***

Las promesas permiten que los donantes consideren dar más de lo que les es posible por medio de donaciones únicas. Esto es importante para una campaña de esta magnitud.

### ***¿Cómo está determinando Saint Rose of Lima los montos de promesas que se le está pidiendo considerar a las familias?***

Los montos solicitados se basan en varios factores, incluyendo el historial de donaciones y las respuestas compartidas en el estudio de factibilidad. Nuestro objetivo es retar a todos para que consideren apoyar a Saint Rose of Lima más allá de sus donaciones regulares. Le pedimos a cada familia que, en oración, considere una forma de dar, y les alentamos a dar una cantidad que sea significativa y sacrificial para su familia.

### ***¿Las promesas son el único tipo de regalo?***

Las promesas serán el tipo de donación más frecuente en la campaña, pero las donaciones de acciones, materias primas, y propiedades, también son opciones.

### ***¿Puedo escoger cómo quiero que se use mi regalo?***

Debido a la necesidad de financiar todos nuestros objetivos de una manera organizada y eficiente, le pedimos que haga sus contribuciones a la campaña en conjunto.

### ***¿Cómo puedo participar? ¿Me puedo comprometer a plazos?***

Nuestra campaña ofrece una amplia gama de oportunidades de regalo para participar en todos los niveles. Usted puede elegir un plan que le brinde flexibilidad y el tiempo para completar el pago de su promesa. Debido a que nuestras necesidades son urgentes, lo alentamos a completar su promesa en un plazo de tres años.

### ***¿Se pueden hacer regalos de fideicomiso y patrimonio a la campaña Una Fe, Una Familia, Una Parroquia?***

Regalos de todo tipo serán aceptados con gratitud. Debido a la línea de tiempo de las necesidades delineadas en el plan maestro de 2020, le pedimos que considere una forma de fondos más inmediata, como donaciones en efectivo y valores durante el periodo de promesa de tres años. Si usted prefiere ofrecer una donación planificada, le pedimos que se comunique con la oficina de la iglesia para poder facilitar dicho regalo de una manera más fácil.

### ***¿Hasta qué punto los compromisos de campaña son deducibles de impuestos?***

Según lo permitido por la ley, las donaciones para la campaña son totalmente deducibles de impuestos. La aplicación de esas leyes varía según circunstancias individuales. Los donantes con preguntas específicas sobre la deducción de impuestos deben comunicarse con sus abogados o con sus asesores fiscales certificados.



***¿Mi compromiso tiene un vínculo legal? ¿Será confidencial?***

Una promesa es un regalo y un compromiso, que se considera sacrificial y significativo para usted, pero no es un vínculo legal. Lo único que pedimos, es que haga todo lo posible y que nos haga saber de cualquier cambio en sus finanzas que afecte su promesa. La parroquia mantendrá las promesas lo más confidencialmente posible. Solo las personas responsables de mantener los registros tendrán acceso a su promesa.

***¿Puedo cambiar el número de plazos para mi promesa?***

Sí. Lo único que necesita hacer es notificar a la oficina parroquial.

***¿A quiénes le pedirá apoyo Saint Rose of Lima para la campaña Una Fe, Una Familia, Una Parroquia?***

Le pediremos a cada feligrés y a cada familia escolar, que considere hacer un regalo para la campaña. Adicionalmente, se harán peticiones a grupos que no son miembros de la parroquia y que han apoyado a Saint Rose of Lima o a la escuela anteriormente.

***¿Cómo afectará la campaña al ofertorio parroquial?***

A corto plazo, se espera que las ofrendas permanezcan constantes. Los voluntarios de campaña pedirán a los feligreses que hagan promesas por encima de sus donaciones regulares. A los feligreses no se les pide que reduzcan sus ofrendas a la parroquia, sino que consideren un compromiso mayor a su diezmo normal. A largo plazo, campañas similares han afectado el ofertorio parroquial elevando la mirada de los feligreses y su compromiso con la iglesia.

***¿Por qué se enfatizan las visitas personales?***

El contacto en persona y cara a cara es la mejor manera de pedir apoyo. Este enfoque hace hincapié en la naturaleza humana de dar, permite una presentación minuciosa del caso de campaña, da a los posibles donadores la oportunidad de hacer preguntas y permite que los voluntarios expresen su propio entusiasmo. Es importante tener en cuenta que todas las promesas serán confidenciales, los visitantes no tendrán acceso a las cantidades solicitadas o prometidas.